

Nombre: Sairi Alvarez Gregor
Dirección: Lindavista # 290 Col Vicente Villada
País: México
Teléfono: 555733 3351
Celular: 553560 1985
Correo Electrónico: crunge2040@hotmail.com
Puesto deseado: Coordinador de Mercadotenia
Sueldo deseado: \$12,000

SAIRI ÁLVAREZ GREGOR

FORMACIÓN ACADÉMICA

2001-2005 **UNIVERSIDAD DEL VALLE DE MÉXICO** **TEXCOCO**

•Licenciatura en Mercadotecnia.
Número de cedula profesional 4825236.

ÁREAS DE INTERÉS

Mercadotecnia
Ventas
Administración

DATOS PERSONALES

Edad 26 años
Sexo masculino
Disponibilidad inmediata
Cuento con auto propio

EXPERIENCIA

2009-2009 **Unimex**

Docente

- En este trabajo me he desempeñado elaborando mis avances programáticos así como también diseñando clases muy dinámicas donde los alumnos han podido aprender de una manera práctica y muy poco tediosa lo que más relevante de este ciclo es la calidad de proyectos que he obtenido de mis alumnos.

2009-2009 **Grupo puma abarrotero**

Gerente de ventas

- En este trabajo me desempeñe como entrenamiento de gerente de ventas en el cual tuve un ciclo en el cual aprendí de las áreas funcionales de una sucursal de productos de consumo así como también en el área de ventas las estrategias que se toman en este tipo de empresas para el buen logro de objetivos: como son la prospección de nuevos clientes a partir de un cambaseo especializado, seguimiento de clientes, levantamiento de pedidos y la venta cruzada.

2007-2007 **UPRO**

Pro Asesor

- Básicamente las funciones de este puesto eran las de promotor de servicios educativos en este lugar tuve grandes retos ya que la universidad ser nueva se tenía que realizar no solo la prospección de clientes se tenían que abrir puertas con las escuelas, centros culturales y ferias con RP además de todo esto realizaba todo el proceso de la venta hasta el cierre.

2006-2006 **Santander**

Ejecutivo de banca pensiones

- En este empleo fue mi primera experiencia en ventas de servicio a demás que fue en lo personal uno de los trabajos más gratificantes porque en recibí un curso de capacitación el cual sentó las bases para mi desempeño en venta de servicio

HABILIDADES

- Manejo de office intermedio
- Liderazgo
- Trabajo en equipo
- Proactivo
- Creatividad
- Rápido aprendizaje